

Saimnieciski visizdevīgākā piedāvājuma izvēles kritēriju noteikšana publiskajos iepirkumos

2016.gada 31.maijā

Ieteikumi SVP kritēriju izvēlei

Aigars Jaundālders

LATA valdes loceklis



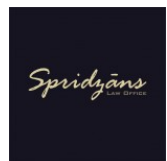
LATA

Kas mēs esam?



LATA

Latvijas atvērto tehnoloģiju asociācija
apvieno organizācijas un privātpersonas – informācijas
tehnoloģiju piegādātājus un lietotājus, kuri saskata
ekonomiskus ieguvumus no atvērto tehnoloģiju un
standartu drošas izmantošanas



Provenna



PROACT **ORACLE®**



**LATVIJAS
UNIVERSITĀTE**
ANNO 1919



M ost E conomically A dvantageous T ender

Iespējams, vissvarīgākais uzsvars jaunajā Direktīvā (tās sāls vai gaļa...)

Dzīvei jābūt vienkāršai...

Standartizētiem produktiem un pakalpojumiem – Elektronisko Iepirkumu Sistēma

Ko mēs vēlamies sasniegt?

Maksimāls labums

ar pēc iespējas mazāku resursu patēriņu

Kas ir labums?



- Funkcionalitāte – spēj darīt to, ko vajag, lai darītu...
- Lietojamība (ērtums, spēja izmantot ar aktuālām tehnoloģijām utml.)
- Drošība
- ...



- Mainīga laikā:
 - Likumdošanas izmaiņas
 - izmaiņas ārējos resursos (piem., izmaiņas kādā citā sistēmā, ar kuru “jāsaslēdzas”)
 - Visbiežāk lietotāju izpratne ievērojami mainās uzsākot faktisko lietošanu
- Ja prasības iesaldē vairākus mēnešus/gadus pirms izmantošanas uzsākšanas, sistēma tiek uztverta kā “nederīga”, raugoties no brīža nākotnē, kad to faktiski mēģina sākt izmantot...



- Neprognozējamās tehnoloģiskās izmaiņas laikā
 - McKinsey prognozēja, ka 2000.gadā ASV būs 900 000 viedtālrunu abonenti. Tā rezultātā AT&T izlēma neinvestēt šajā nišas segmentā. Faktiskais abonentu skaits 2000.gadā bija 109 000 000. Kļūda – 100x

**Steve Ballmer, what was
your first
reaction when
you saw the iPhone?**

Secinājumi?

Liela apjoma informācijas sistēmām nav iespējams precīzs izpildes kalendārais plāns un izsmeļošs prasību saraksts X mēnešiem/gadiem uz priekšu!



- Lai gan pamatvērtības ir stabilas (ķēdes vājākais posms ir lietotājs), tomēr arī sistēmām izvirzāmās prasības drošības jomā arī ir laikā mainīgas
- Esam pieraduši prasīt, lai sistēmās regulāri lietotājiem vajadzētu mainīt savu paroli, jo tā esot drošāk...

Password Guidance: Simplifying Your Approach

Updated: 15 March 2016

Created: 07 January 2016

Topics: [Identity Management](#), [Passwords](#), [Best Practice](#)



Users are generally told to remember passwords, and to not share them, re-use them, or write them down. But the typical user has dozens of passwords to remember – not just yours.

An important way to minimise the password burden is to only implement passwords when they are really needed. Systems and services with no security requirements should be free from password control. Technical solutions (such as single sign-on and password synchronisation) can also reduce the burden on staff. These may incur

Regular password changing harms rather than improves security, so avoid placing this burden on users. However, users must change their passwords on indication or suspicion of compromise.

Ko ne-izmantot SVP kritērijos?

Piegādes termiņš

Sistēmām, kuru izvēršanas cikls ir ilgāks par pāris mēnešiem, Gantt tabulas ar piegādes plāniem nevar būt patiesas ārējās vides nestabilitātes dēļ. Tā ir loterija, vai sliktākajā gadījumā – piegādātāju blefs.

Neko tādu, ko nevarētu publiskot

SVP kritērijos nevajadzētu izmantot neko tādu, kā izpildes faktu nebūtu iespējams publiskot dēļ dažādu ārējo faktoru mijiedarbības vai citu ar piedāvājumu nesaistītu apstākļu dēļ.

Ko IZMANTOT?

Ja ne obligātajās tehniskajās specifikācijās, tad vismaz SVP...

Atvērtais pirmkods & standarti

Samazina aprites cikla izmaksas, dodot maksimālu elastīgumu nākotnes sistēmas attīstībai, samazinot atkarības no viena piegādātāja vai risinājuma

51.pants. Piedāvājuma izvērtēšanas kritēriji

(1) Pasūtītājs piešķir iepirkuma līguma slēgšanas tiesības saimnieciski visizdevīgākajam piedāvājumam, kuru nosaka ņemot vērā izmaksas vai cenu vai izmaksas un kvalitātes kritērijus, vai tikai cenu.

(2) Saimnieciski visizdevīgāko piedāvājumu nosaka:

1) izmantojot cenu vai izmaksas, izmantojot efektivitātes pieeju (piemēram, vērtējot aprites cikla izmaksas);

2) ņemot vērā cenu vai izmaksas un ar iepirkuma līguma priekšmetu saistītus kvalitātes kritērijus, piemēram:

a) kvalitāti, tajā skaitā tehniskās priekšrocības, estētiskās un funkcionālās īpašības, pieejamību, atbilstību universālajam dizainam, sociālās un vides aizsardzības prasības, inovatīvos raksturlielumus un pārdošanas nosacījumus;

b) **iepirkuma līguma izpildes vadības struktūru** un iesaistītā personāla kvalifikāciju un pieredzi, ja iepirkuma līguma izpildes kvalitāti var būtiski ietekmēt iesaistītā personāla kvalifikācija un pieredze;

c) pēcpārdošanas pakalpojumus un tehnisko palīdzību, piegādes nosacījumus, piemēram, piegādes datums, **piegādes process** un piegādes periods vai piegādes pabeigšanas periods.

SCRUM

Iteratīva spējās izstrādes pieeja. Klients saņem strādājošu funkcionalitāti bieži (parasti reizi 1-2 nedēļās). Spēja pielāgoties prasību izmaiņām ārējo apstākļu un lietotāju mainīgās izpratnes dēļ.

Esi atvērts un pievienojies!

<http://lata.org.lv>