

Finansējuma iepirkuma nošķiršana no automašīnu iepirkuma

Viesturs Gurtlavs
Latvijas Līzinga Devēju Asociācija

Rīga, 2012. gada 29.marts

Saturs.

- Līzinga veidi.
- Iepirkums no līzinga devēja redzējuma.
 - Vēlamais risinājums.

- Līzinga veidi

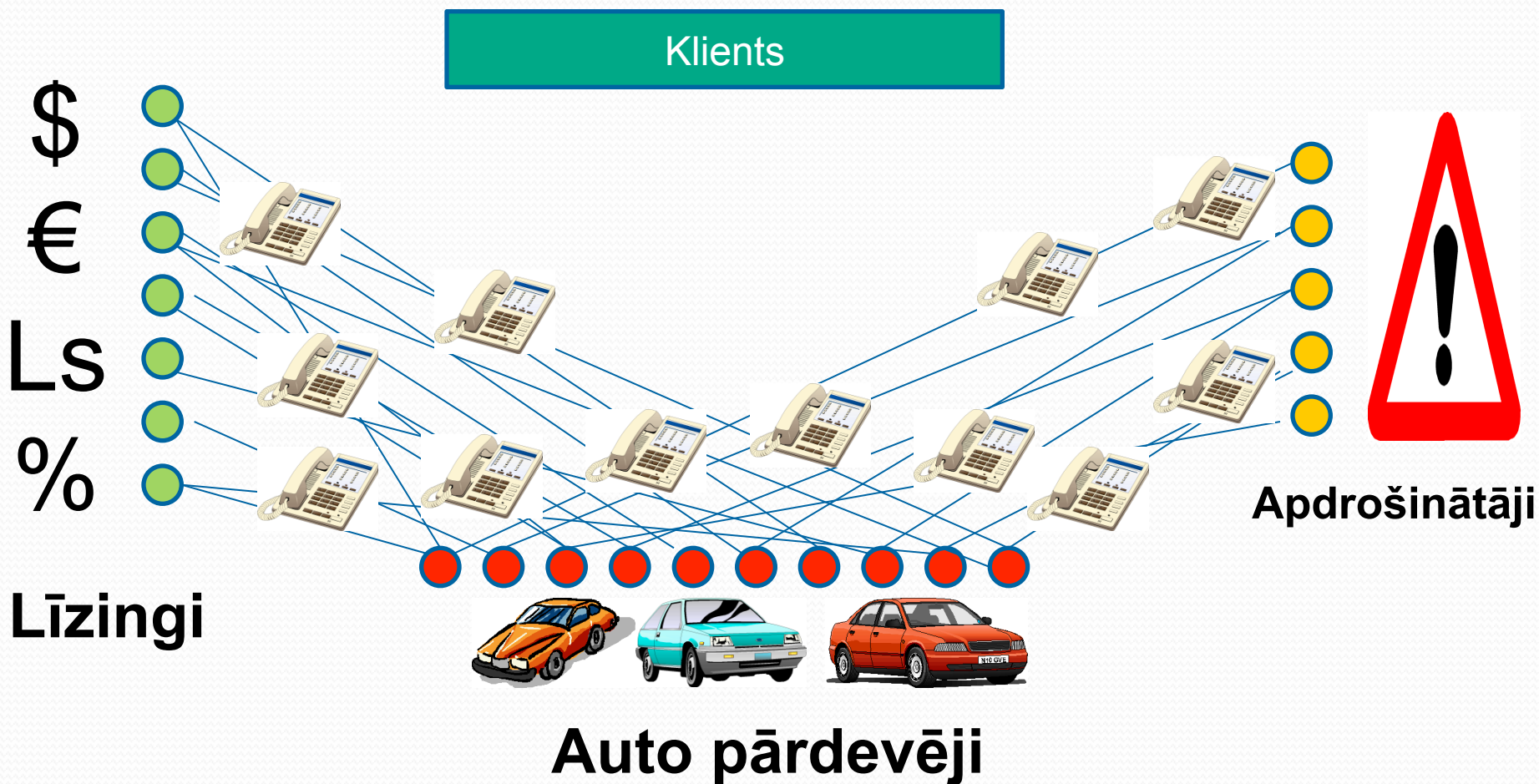
- **Pilna servisa noma.** Tad, kad vajag uz laiku līdz 5 gadiem, nav paredzēts auto paturēt, un nav kas rūpējas par servisu. Auto nav specifisks.
- **Noma (operatīvais līzings).** Tad, kad vajag uz laiku līdz 5 gadiem, nav paredzēts auto paturēt, un ir kas rūpējas par servisu un pārējām lietām.
- **Finanšu līzings.** Visos pārējos gadījumos un specializētam transportam (komunālie, ugunsdzēsēju)

- Iepirkums no līzinga devēja redzējuma.

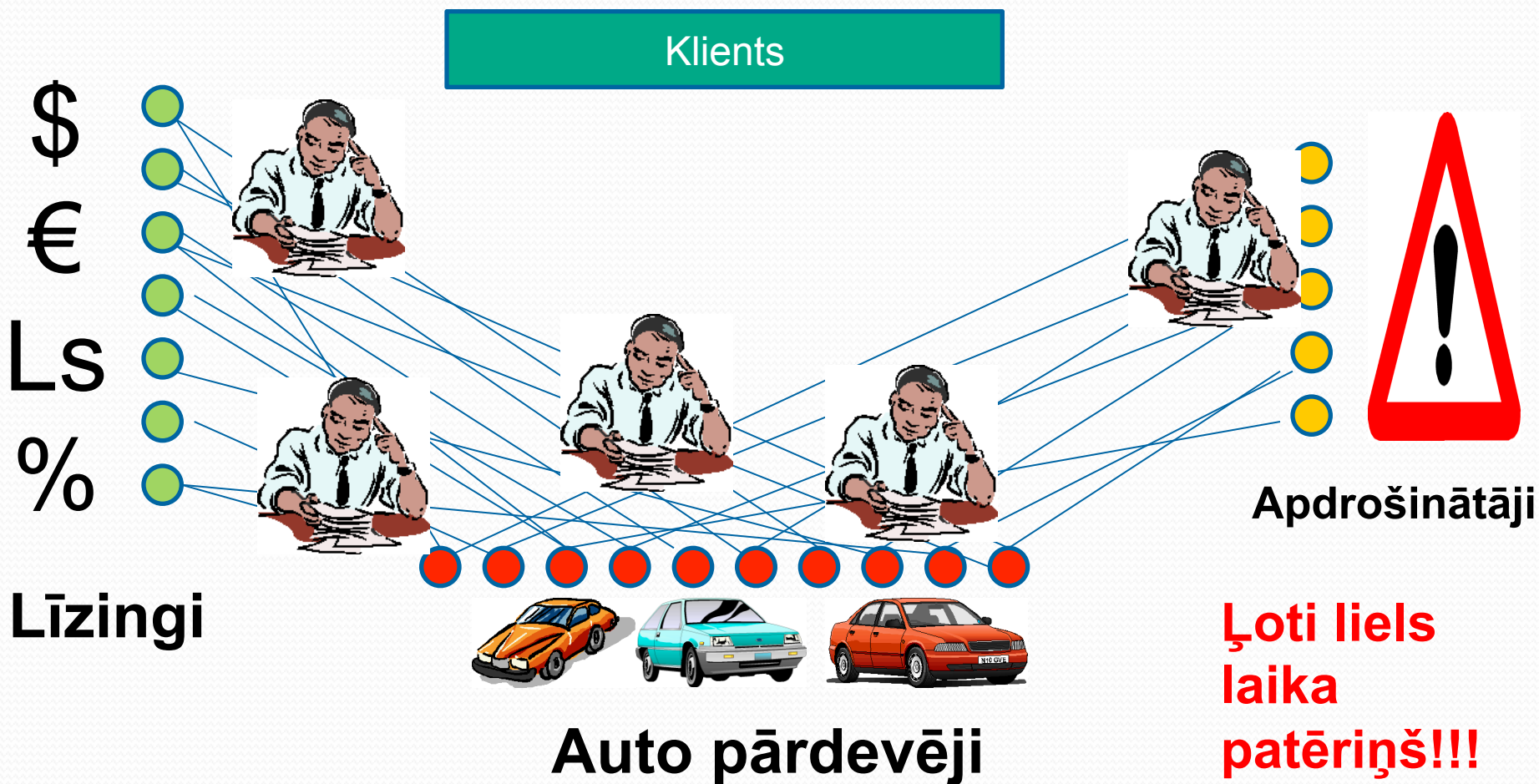
Šobrīd iepirkums no līzinga devēja redzējuma.

- Klients vēlas iegādāties transporta līdzekli un izsludina iepirkumu.
- Nolikumā tiek norādīti vēlamie auto parametri, līzinga termiņi, apdrošināšana, garantija, serviss u.c.
- Potenciālie pārdevēji sāk sazvānīties ar līzinga un apdrošināšanas kompānijām, lai izveidotu pieteikumu konkursam.

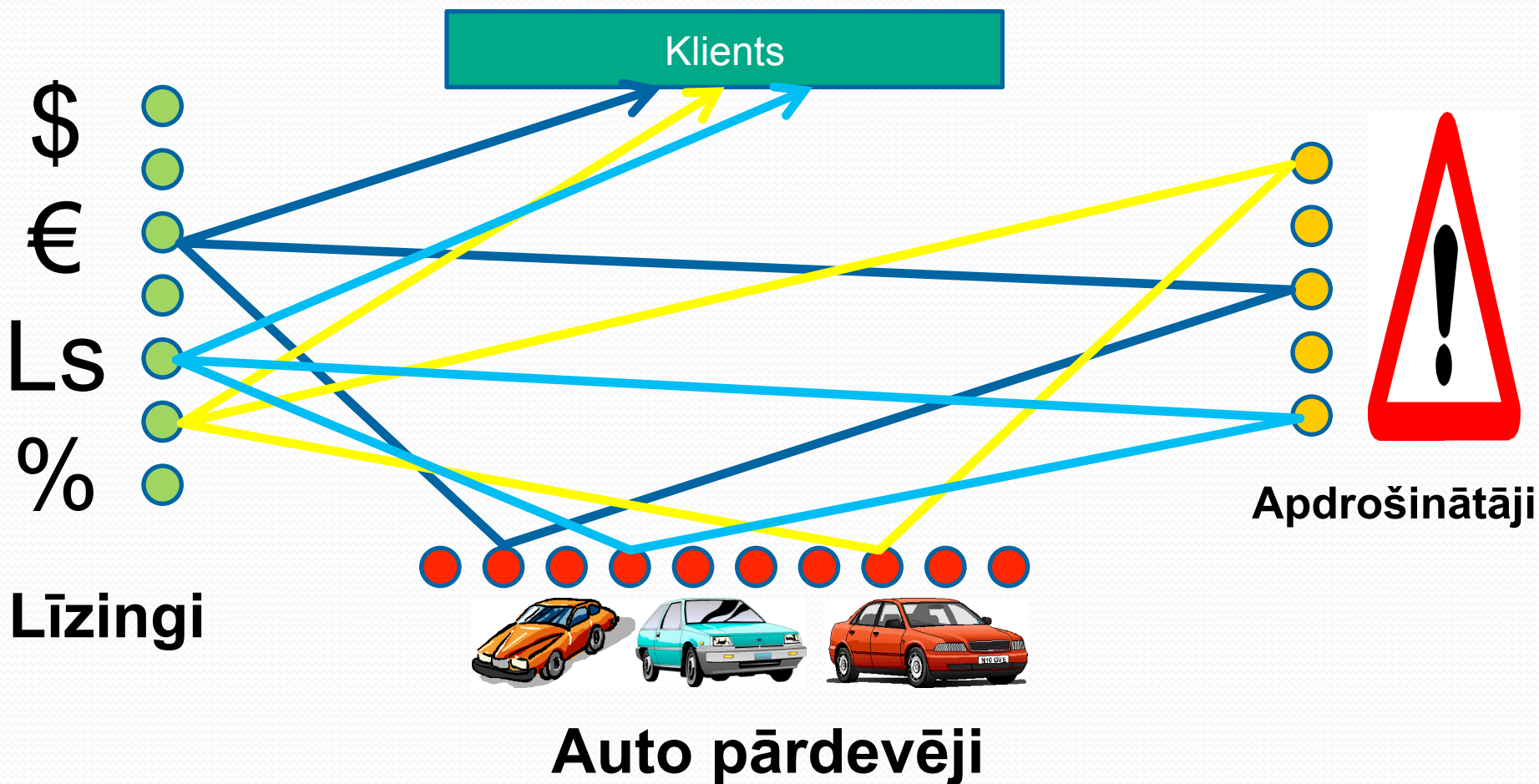
Intensīva partneru meklēšana.



Piedāvājumu gatavošana un izziņu krāšana.



Rezultātā daži piedāvājumi, kas nenozīmē labāko risinājumu...



Līdzšinējās problēmas. Vispārīgi

- Līzinga uzņēmums nevar atbildēt par auto specifikāciju.
- Līzinga uzņēmums nevar zināt auto kvalitāti.
- Līzinga uzņēmums nepiegādā auto.
- Līzinga uzņēmums nevar zināt servisa izmaksas.

Prasot nolikumos
līzingam
uzņemties
atbildību par visu,
kas saistīts ar
auto, nevajag
cerēt uz labu
piedāvājumu...

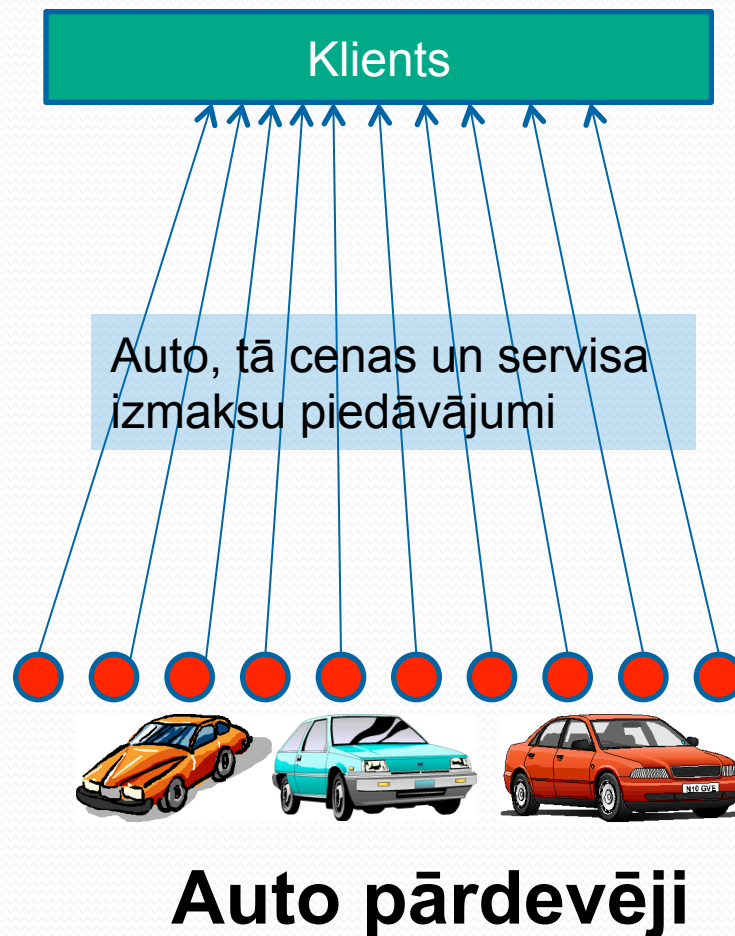
Līdzšinējās problēmas. Noma (operatīvais līz.)

- Līguma termiņš. Vai nav labāk izvēlēties pilnu servisu vai finanšu līzingu?
- Nobraukums. Ja būs lielāks, kā plānots? Ko darīt?...
- Auto kvalitāte līguma beigās. Nododot atpakaļ līzingu kompānijai, jāatbilst normālam nolietojumam.

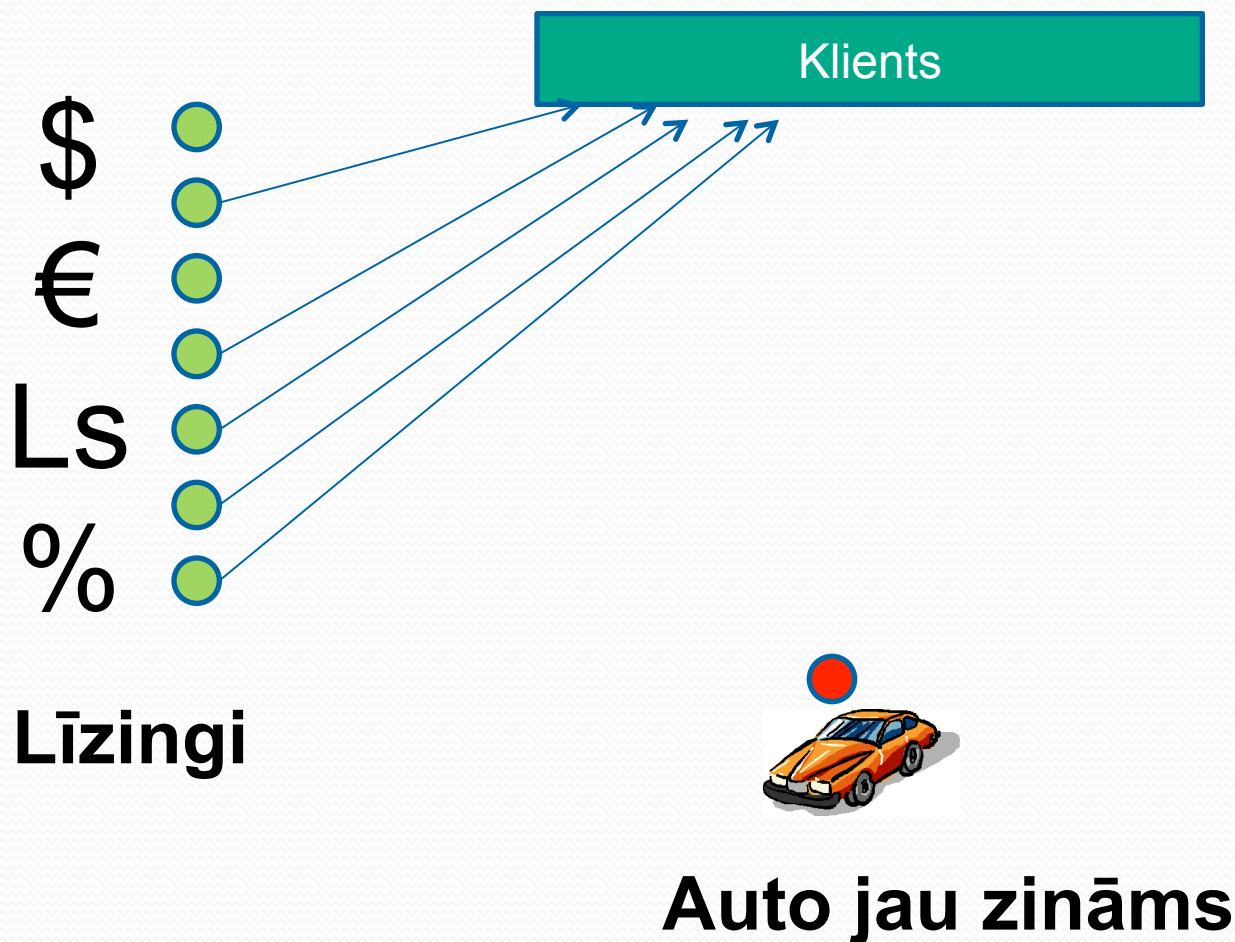
Nomas gadījumā svarīgi precīzi paredzēt kā un cik auto tiks lietots. Augsta atlikusī vērtība pie intensīvas ekspluatācijas ir mazi maksājumi ik mēnesi un ļoti lieli izdevumi līguma beigās.

- Vēlamais risinājums.

1. solis- Konkurss par auto



2.solis. Konkurss par finansējumu, auto jau zināms.



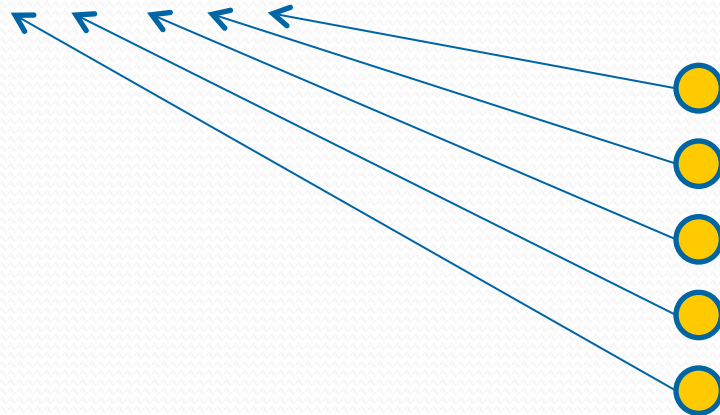
3.solis. Konkurss par apdrošināšanu, auto un līzings jau zināmi.

Klients

%
Ls ●
Līzings
jau
zināms



Auto jau zināms



Apdrošinātāji

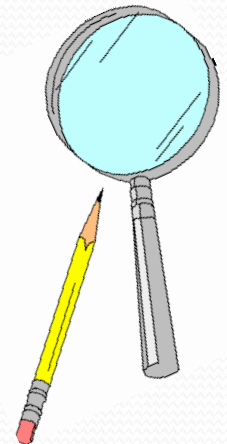
Rezultāts

- Atrasts konkrētajām vajadzībām nepieciešamais auto.
- Atrasts konkrētajā situācijā labākais pieejamais finansējums un apdrošināšana.
- Viss ir vienkārši, skaidri, ātri, pārskatāmi un salīdzināmi!!!



Kas jāņem vērā, lai saņemtu labāko finansējumu- prasības pret līgumu?

- Pieprasot pilnībā fiksētu likmi uz termiņu, kas ir garāks par 6 mēnešiem, var iegūt tikai sliktu piedāvājumu.
- Paredzot tiesības jebkurā laikā nodot auto atpakaļ līzinga uzņēmumam, daudzas līzinga kompānijas vispār nepiedāvās sadarbību.
- Ja tiek pieprasīta fiksēta apdrošināšanas cena uz daudziem gadiem, tā būs ļoti augsta.



Dokumentu prasības, kas samazina līzinga uzņēmumu vēlmi piedalīties konkursos.

- Nemaināmi līgumprojekti.
- UR izziņu oriģināli (Lursoft?).
- VID izziņu prasīšana pirms konkursa.
- Reģistrācijas apliecība (ja ir UR izziņa???)
- Valsts darba inspekcijas izziņa (3-4 dienas...).
- Atsauksmes no citiem pasūtītājiem.



1 x konkurss vai 5-10 x privāts klients... ?

Ko līzinga kompānijas vēlas mainīt?

- Vienots, vienkāršs nolikums.
- Pārskatīt iesniedzamo dokumentu kopumu.
- Atdalīts finansējums no auto iegādes.
- Vienots standarts auto novērtēšanai līguma beigās.
- Samazināt iesniedzamo dokumentu skaitu.



Ceram uz veiksmīgu un vienkāršu sadarbību ar Jums
un pozitīvām pārmaiņām iepirkumu sfērā.

Paldies!